

| <i>DIRE CE QUE L'ON VEUT, DIRE CE QUE L'ON FAIT, FAIRE CE QUE L'ON DIT</i> |  |   |
|--|--|---|
| <b>MAQ</b><br>Management Qualitatif  | <b>MANUEL DE<br/>MANAGEMENT QUALITATIF</b> | numéro : 05.57<br>version : 2<br>date : 09/2014<br>page : 01/01 |
| Procédure  | <b><i>La convention annuelle MAQ</i></b>   |   |

### **La convention annuelle MAQ**

La convention annuelle MAQ se tient début septembre.  
Tous les principaux collaborateurs des entreprises filiales de MAQ y sont conviés.

La convention est assumée par l'animateur de MAQ.  
Elle est organisée pour les équipes qui animent les filiales afin de créer une synergie entrepreneuriale.  
Cette journée contribue à bâtir des entreprises fortes et enthousiastes grâce à une culture solide et un projet clair.

Elle permet aux hommes qui sont investis dans le projet d'entreprise MAQ de se rencontrer au moins une fois par an.

Elle leur permet de créer un lien entre eux et ainsi de fédérer les entreprises autour du projet MAQ.

Elle doit offrir l'opportunité d'enthousiasmer les esprits et de les élever par la présence d'un conférencier d'exception. Au cours des différentes conventions, nous avons pu avoir la chance d'écouter :

M. Philippe RODET en 2014 : Se protéger du stress et réussir  
Mme Dominique BAUMGARTNER en 2013 : Qu'est-ce qu'une crise dit de moi ?  
M. Xavier FONTANET en 2012 : La stratégie d'entreprise  
M. Roger COUFFIN en 2011 : Fous d'entreprise  
M. Jean Marie DESCARPENTRIES en 2009 et 2010 : L'entreprise réconciliée.  
M. Jean François ZOBRIST en 2008 : FAVI : l'entreprise qui croit que l'homme est bon.  
M. Jean Michel QUEGUINER en 2007 : Construire ensemble notre performance  
M. Michel HIDALGO en 2006 : Bâtir une équipe qui gagne  
M. Jean STAUNE en 2005 : Ce que la science apprend aux managers  
M. Sylvain LECOQ en 2004 : Pourquoi les salariés ne font pas ce qu'on leur demande ?  
M. Jean-Yves CORMIER en 2003 : Comment apprendre de ses clients pour leur devenir indispensable  
M. Anis BOUAYAD en 2002 : Impératifs stratégiques et métier  
M. Michel HIDALGO en 2001 : Bâtir une équipe qui gagne  
M. Éric MORTIER en 2000 : La PNL Programmation Neuro Linguistique  
M. Stéphane MAINGUENE du CRECI en 1999 : Le management motivationnel

Au cours de la convention annuelle MAQ les patrons des filiales présentent le projet de leur entreprise.  
Un cadre par entreprise présente son projet professionnel.  
L'animateur MAQ présente le projet MAQ à cinq ans.

Le tour de table final offre à chacun l'opportunité d'exprimer son sentiment sur la journée et son enthousiasme pour MAQ. Cette journée crée l'élan fondamental de MAQ, donne le sens de l'action commune et prépare la croissance future de MAQ.

Gérard GEORGEAULT

**On ne subit pas l'avenir, on le fait.**  
**Georges BERNANOS**